

OFFRE D'EMPLOI

Responsable au développement des affaires internationales chez **Jurismedia Inc.**

Jurismedia, entreprise fintech de Blainville, cherche à pourvoir un poste de responsable au développement des affaires internationales, pour ses populaires logiciels financiers Margill.

L'entreprise est en forte croissance sur les marchés internationaux et compte des clients prestigieux dans 38 pays. Les logiciels Margill, développés et commercialisés par Jurismedia, sont notamment utilisés par Toyota Industries North America, Deloitte, la Securities and Exchange Commission, la Banque centrale des Bahamas, des sociétés publiques et privées ainsi que de multiples villes et gouvernements.

Relevant directement du président, le ou la responsable devra :

- trouver et qualifier des nouveaux clients;
- présenter le logiciel Margill lors de démos virtuels;
- développer et entretenir le bassin de clients existants;
- organiser des congrès à l'étranger et des webinaires pour promouvoir l'entreprise;
- gérer les réseaux sociaux et la présence en ligne de l'entreprise;
- collaborer avec les conseillers externes de marketing numérique sur AdWords et Google Analytics;
- rédiger et préparer la documentation promotionnelle;
- offrir du soutien technique de base pour la clientèle;
- répondre aux demandes d'information et de formation des clients internationaux;
- et toute autre tâche connexe.

Exigences :

- bilinguisme français/anglais, parlé et écrit;
- avoir un intérêt marqué pour la vente et le service à la clientèle;
- personne proactive, articulée, serviable et souhaitant ardemment développer une carrière au sein d'une PME en croissance;
- détenir une formation universitaire;
- maîtrise des logiciels suivants : Word, Excel et PowerPoint;
- être en mesure de voyager occasionnellement à l'étranger et au Canada pour de brefs séjours.

Atouts:

- 1 à 2 années d'expérience en vente ou service à la clientèle, idéalement;
- expérience en marketing digital, notamment AdWords et Google Analytics;
- connaissance de Wordpress et de logiciels collaboratifs;
- connaissance des bases de la comptabilité.

Située sur la Rive-nord de Montréal (Autoroute 640), l'entreprise offre un salaire de 45 000 à 55 000 \$ plus commissions et trois semaines de vacances. Le poste est permanent et permet de travailler de concert avec le président de l'entreprise.

Veuillez nous faire parvenir votre curriculum vitae, avant le 4 mai 2018, à : Marc Gélinas
mgelinas@margill.com

Seules les personnes retenues pour l'entrevue recevront un accusé de réception.



www.margill.com

JOB OFFER

International Business Development Specialist at Jurismedia Inc.

Jurismedia, a fintech company from Blainville, Quebec, is looking for an International Business Development Specialist for its popular Margill financial software products.

The company is growing rapidly in international markets and has garnered prestigious clients in 38 countries. The Margill software, developed and commercialized by Jurismedia, is currently used by Toyota Industries North America, Deloitte, the Securities and Exchange Commission, the Central Bank of the Bahamas, private and public companies as well as multiple cities and governments.

Reporting directly to the president, the incumbent will:

- find and qualify new clients;
- present the Margill software during virtual demos;
- develop and maintain the existing clients pool;
- prepare for conferences abroad and organize webinars to promote the company;
- manage social networks and the company's online presence;
- collaborate with external digital marketing consultants on AdWords and Google Analytics;
- write and prepare promotional documentation;
- provide basic technical support for the clients;
- reply to requests for information and training from international clients;
- various others.

Requirements:

- bilingual English/French, spoken and written;
- have a marked interest for sales and customer service;
- proactive, well spoken and courteous individual with a strong will to develop a career in a growing SME;
- possess a university degree;
- ability to work with the following software: Word, Excel and PowerPoint;
- ability to travel occasionally abroad and in Canada for short stays.

Assets:

- 1 to 2 years experience in sales or customer service, ideally;
- experience in digital marketing, notably AdWords and Google Analytics;
- knowledge of Wordpress and collaborative software;
- knowledge of basic accounting.

Located on Montreal's North Shore (autoroute 640), the company offers a salary ranging from \$45 000 to \$55 000 plus commissions and three weeks vacation. The position is permanent and offers the opportunity to work in close collaboration with the president of the company.

Please send your resume prior to May 4th 2018 to: Marc Gélinas, mgelinas@margill.com

Only retained candidates will receive an acknowledgment of receipt.